

REVERA

Автоматизация договорной работы с помощью инструментов Legal Tech

Для чего что-то внедрять?

REVERA

Юристы

1. Меньше ошибок
2. Сокращение времени на работу с договорами
3. Возможность делегировать работу с типовыми договорами

Бизнес

1. Высвобождается ресурс времени юристов для решения стратегических задач
2. Сокращаются (не будут увеличиваться) расходы на обслуживание типовых операций
3. Повышается эффективность процессов, сократиться цикл сделки
4. Уменьшаются риски вследствие ошибок

Решения для автоматизации работы с договорами

REVERA

Конструкторы

Это решения, позволяющие создавать договоры на основе ответов пользователя путем заполнения опросного листа.

Пример: Doc.one

CLM системы (в основе конструктор)

Это решения, автоматизирующие жизненный цикл контракта от создания из шаблона или загрузки стороннего договора на платформу до его согласования, подписания и хранения.

Пример: Axdraft (автоматизирует pre-execution жизненный цикл контракта)

Какие бывают конструкторы?

для автоматизации работы с собственными формами договоров

REVERA

Пустые оболочки

Предназначены для самостоятельного создания многовариантных шаблонов на базе собственных типовых форм без навыков программирования (no code)

Пример: Doc.one

Смешанные решения

Содержат как готовые формы документов, так и позволяющие создавать шаблоны своих документов

Пример: FreshDoc, Doczilla

Решения «под ключ»

Настройка шаблонов из собственных документов производится вендором на основании технического задания или самостоятельно.

Пример: Axdraft

Какие этапы договорной работы автоматизируют?

REVERA

Doc.one

1. Создание договоров из многовариантных шаблонов на базе ответов пользователя

Axdraft

1. Создание договоров из многовариантных шаблонов на базе ответов пользователя
2. Загрузку в систему «чужого» договора для совместного редактирования и согласования
3. Внутреннее согласование договора по настраиваемым маршрутам
4. Обсуждение с контрагентом условий через приглашение в систему для совместной работы над документом вместо протоколов разногласий
5. Подписание (возможность интеграции с сервисами ЭЦП)

Сценарии использования конструктора

REVERA

-
- конструктор – инструмент юриста, позволяющий сократить время на создание и согласование договоров
 - конструктор – инструмент, позволяющий делегировать работу с типовыми договорами сотрудникам без юридической квалификации и исключить юриста из процесса работы с типовыми договорами

Принципы настройки логики шаблона

для договора поставки в Doc.one

REVERA

Условия на выбор

Товар поставляется:

- единовременно
- партиями

Поставка осуществляется
путем:

- доставки покупателю
- доставки получателю
- выборки покупателем
- выборки получателем

Playbook условий

Связанные условия

Если выборка производится
получателем, возникают
условия:

- о сроке, способе отправки
отгрузочной разрядки
- о сроке и способе
отправки уведомления о
готовности к выборке
- о сроке выборки, осмотра
товара, проверки качества
- ответственность за
нарушение сроков
выборки
- специальные условия

Связанные вопросы

Товар продается в кредит?

если «да», то:

Признается ли такой товар
находящимся в залоге у
поставщика?

и так далее, сколько угодно
раз, по принципу «матрешки»

Связанные документы

Пакет связанных
документов, в котором при
заполнении полей вся
информация «растекается»
сразу по всем документам
включенным в пакет
(договор + спецификация +
счет+ акт)

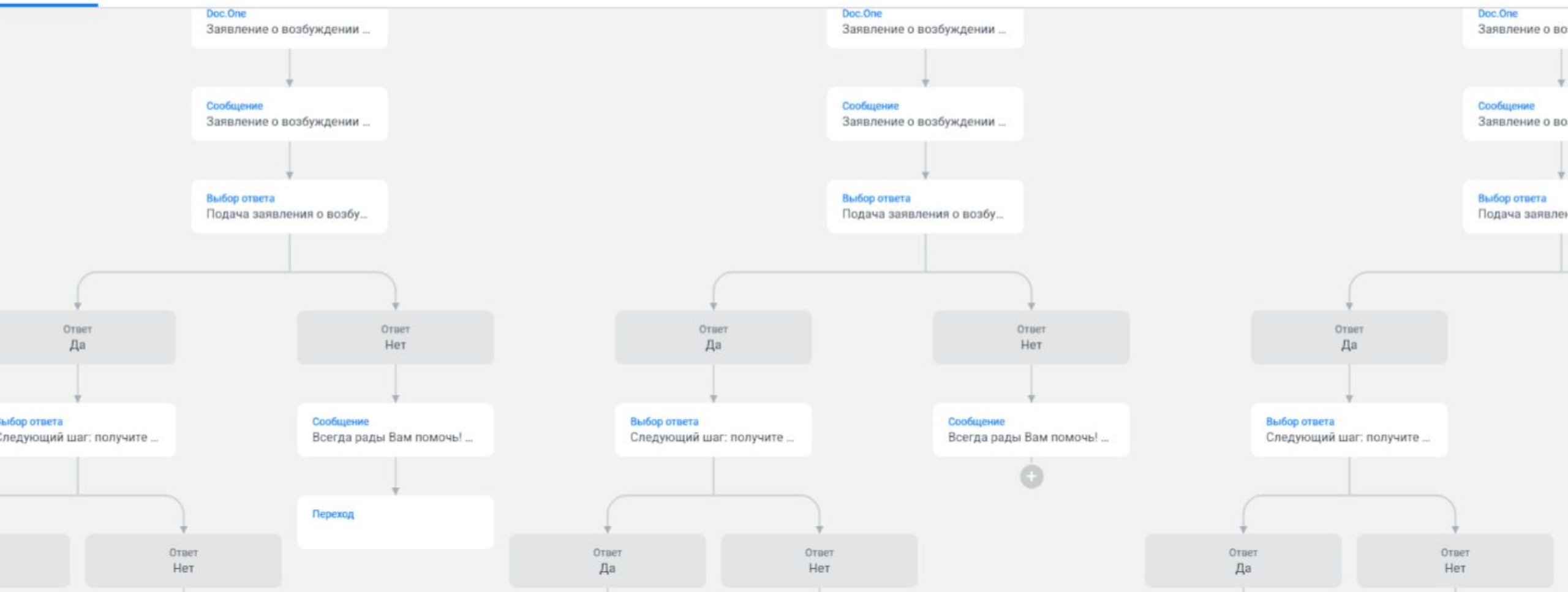
В зависимости от ответа,
подтягивается форма того
документа, который нужен

Комбинация решений для автоматизации договорной работы

- ◆ Конструктор документов + система управления процессами юридического департамента Case.one (Doc.one + Case.one)
- ◆ Конструктор документов + чат бот (Doc.one + Form.one)



СХЕМА ДИЗАЙН НАСТРОЙКИ



Стратегия при автоматизации

REVERA

Использовать «коробку» как есть

Выигрывает с точки зрения затрат, скорости внедрения и оперативного закрытия потребностей

«Коробка» + интеграция

Интеграция с вашим ПО для встройки в существующий IT-ландшафт или с другими платформами (через открытый API).

Нужны компетенции по постановке задач, проработке и формулировке ТЗ по интеграции.

Доработка своего ПО

Если есть свой мощный IT отдел.

Нужно ждать своей очереди на автоматизацию.

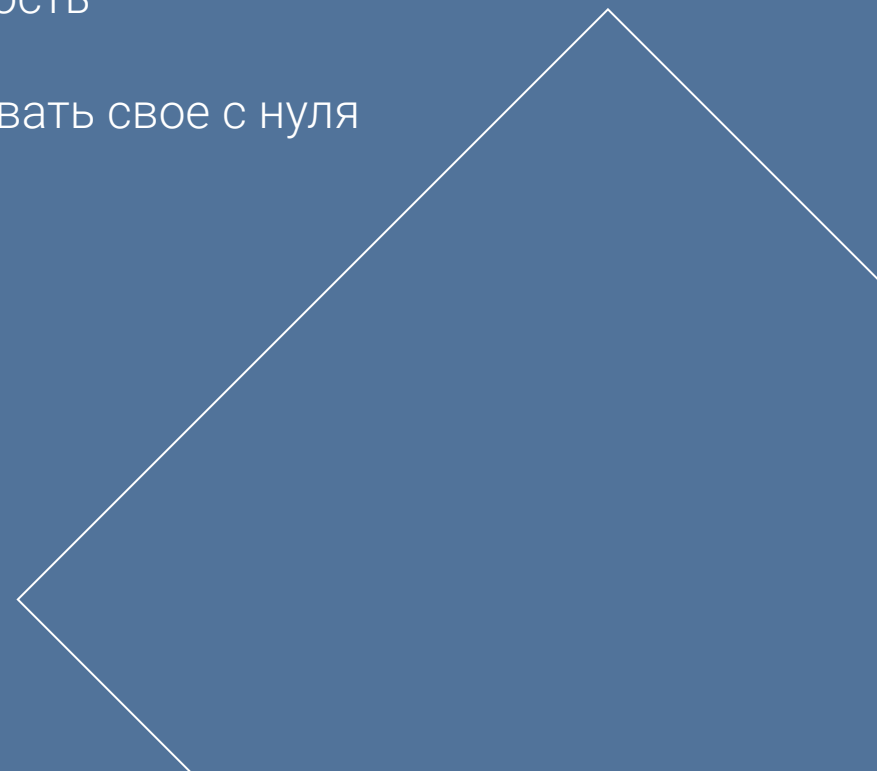
Результат не всегда лучше, чем специализированные решения, которые постоянно улучшаются и дорабатываются вендорами.

Оценка целесообразности внедрения

- ◆ Сколько обычно времени уходит на работу с договорами?
- ◆ Сколько операций по созданию/согласованию договоров выполняется в неделю/месяц/квартал?
- ◆ Сколько стоит решение/какая оценочная стоимость доработки (интеграции)?
- ◆ Сколько времени нужно на реализацию проекта (в человеко-часах)?
- ◆ Какая оценочная экономия времени на этих операциях при использовании решения?
- ◆ Какой оценочный срок окупаемости и какая экономия в деньгах в результате внедрения в месяц/квартал/год?

Что учесть при выборе решения?

- ◆ Идеальных решений не бывает. Пробуйте и ищите не идеальное, а наиболее подходящее именно вам
- ◆ Лучшее то, которое решает вашу бизнес-задачу и закрывает потребность
- ◆ Принять и подстроиться под особенности решения проще, чем создавать свое с нуля



REVERA

Наталья Сенюто

Менеджер по развитию
Legal Tech REVERA law firm



+375 296 26 71 26



ns@revera.by



REVERA Legal Tech



REVERA Legal Tech



Legal Tech in Belarus

Спасибо за внимание. Задавайте вопросы!