

ДОГОВОРЫ
В СФЕРЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ
И РАСПОРЯЖЕНИЯ ПРАВАМИ
НА ОБЪЕКТЫ ПРАВА
ПРОМЫШЛЕННОЙ СОБСТВЕННОСТИ:
ИХ СПЕЦИФИКА И ЧТО НЕОБХОДИМО
ЗНАТЬ БИЗНЕСУ

REVERA

REVERA law group

Международная full-service юридическая компания для бизнесов, стремящихся к расширению географии своего присутствия.

80+
юристов

Международная компания с юристами-экспертами на локальных рынках.

15
направлений права

Защита интеллектуальной собственности, M&A, корпоративное право, арбитраж, налоги и многое другое.

9
стран присутствия

Офисы в Казахстане, Грузии, Польше, Беларуси и на Кипре
Юридические панели в Армении, Узбекистане
Страновые специализации по ОАЭ и Кюрасао.

25+
лет на рынке

Выдающийся опыт в оказании полного цикла юридических услуг.

10
отраслей

Адаптируем свои юридические решения к отраслевой специфике бизнеса.

Chambers
AND PARTNERS
IFLR1000

The
LEGAL
500

Офисы REVERA получают международное признание.

Оглавление

Введение	3
I. ЛИЦЕНЗИОННЫЙ ДОГОВОР	4
1. Определение лицензионного договора и его отличие от других договоров	4
2. Виды лицензионных договоров	8
3. Что необходимо предусмотреть в лицензионном договоре?	11
4. Особенности регистрации лицензионных договоров в Республике Беларусь	13
II. ДОГОВОР УСТУПКИ	17
1. Общие положения	17
2. Специфика договора уступки и его отличие от других видов договоров	17
3. Цели заключения договора уступки, а также потенциальные риски	18
4. Что необходимо предусмотреть при заключении договора уступки?	20
5. Процесс государственной регистрации договора уступки в Республике Беларусь	21
III. ДОГОВОР ЗАЛОГА	23
1. Определение договора залога, цели его заключения	23
2. Специфика заключения договора залога	25
3. Что необходимо предусмотреть при заключении договора залога?	26
4. Процесс регистрации договора залога в Республике Беларусь	27

Введение

Стоимость бизнеса напрямую связана с активами интеллектуальной собственности, которые приобретают все большее значение во многих отраслях. Интеллектуальная собственность может быть продана, лицензирована или использована при заключении соглашений о сотрудничестве. Защита и управление интеллектуальной собственностью с помощью грамотно составленных соглашений является одним из ключевых факторов успеха бизнеса.

Данное руководство призвано помочь предприятиям лучше понять специфику отдельных видов договоров в области права промышленной собственности и получить представление об основных моментах, которые необходимо учесть при их заключении.

В этом гайде мы рассмотрим три вида договоров, заключаемых в отношении объектов права промышленной собственности: лицензионный договор, договор уступки и договор залога.

Разберёмся в особенностях их содержания и процедуры регистрации. Если у вас останутся вопросы после прочтения этого руководства, пожалуйста, обращайтесь к нашим юристам.

Если у вас есть вопросы, вы можете обратиться к нам



ПАВЕЛ КЛЕМЕНЦОВ

Руководитель направления защиты брендов

p.klementsov@revera.legal



МАРГАРИТА СААКЯН

ведущий юрист

m.saakian@revera.legal

[Нажми, чтобы узнать, в чем мы можем помочь](#)

I. ЛИЦЕНЗИОННЫЙ ДОГОВОР

Лицензионные договоры о предоставлении права использования объектов права промышленной собственности являются основным и самым распространенным инструментом для передачи и использования прав на эти объекты.

1. Определение лицензионного договора и его отличие от других договоров

Лицензионный договор — это договор, по которому сторона, обладающая исключительным правом на объект интеллектуальной собственности (**лицензиар**), или владелец объекта интеллектуальной собственности обязуется предоставить другой стороне (**лицензиату**) право использования соответствующего объекта интеллектуальной собственности в пределах, определенных договором.

Самым распространенным примером лицензионного договора является лицензия на использование товарного знака, разрешающая производителю или продавцу размещать обозначение, принадлежащее другой компании (правообладателю), на своих товарах или при оказании услуг.

Без соглашения правообладателя использование его объекта интеллектуальной собственности иным лицом будет считаться нарушением прав на этот объект интеллектуальной собственности.

Заключение лицензионных договоров является важной стратегической практикой для компаний и индивидуальных правообладателей, предоставляющей ряд преимуществ и возможностей.

Специфика лицензионных договоров

■ Гибкость условий

Лицензии позволяют сторонам гибко устанавливать условия использования объектов права промышленной собственности в зависимости от потребностей и целей, учитывая специфику бизнеса и рыночные условия.

■ Ограничения

В лицензионном договоре могут быть установлены различные ограничения, такие как ограничения по территории использования, определенные временные рамки, права на выдачу sublicензий, обязательства по конфиденциальности и другие.

■ Условия оплаты

Лицензионные договоры обычно содержат условия по оплате лицензионных платежей, которые могут быть представлены в виде фиксированных сумм

(паушальных платежей), выплачиваемых чаще всего одномоментно при заключении договора, либо процентов от выручки лицензиата или периодических платежей (роялти) или иных форм оплаты. Возможны также смешанные варианты оплаты, включающие как разовый фиксированный платеж за предоставление лицензии, так и периодические отчисления (например, процент от продаж) на все время действия лицензии.

Лицензионные договоры предоставляют гибкие возможности для передачи прав на объекты права промышленной собственности и используются в широком спектре отраслей и бизнес-моделей для оптимизации использования интеллектуальных ресурсов и развития бизнеса.

Отличия от других видов договоров

Лицензионные договоры отличаются от других видов соглашений следующими аспектами:

■ Неотчуждаемость права

При заключении лицензионного договора не происходит отчуждение (полная передача в собственность) исключительных прав на объект интеллектуальной собственности. То есть, грубо говоря, объект остается во владении и под контролем правообладателя, а само соглашение заключается на определенный ограниченный срок. В то время как договор уступки является соглашением о полной единовременной передаче прав, и изначальный правообладатель перестает быть владельцем объекта интеллектуальной собственности, отчуждая исключительные права на него новому владельцу.

■ Ограниченность действия

Лицензионные договоры обычно имеют ограниченный определенный срок действия. То есть правообладатель предоставляет права лицензиату на определенный период времени, после чего договор может быть расторгнут (прекращен) или требует пересмотра условий, или может быть продлен на тех же условиях.

Ограниченность во времени также обусловлена тем, что большинство объектов права промышленной собственности имеют свой срок действия, в связи с чем лицензия на них не может быть бессрочной, то есть не может превышать срок действия самого объекта права промышленной собственности, в отношении которого она заключена.

■ Необходимость государственной регистрации

Отдельные виды соглашений, например, договоры уступки прав в отношении патентов или товарных знаков, подлежат обязательной государственной регистрации в соответствующих государственных органах и учреждениях (в Беларуси таким органом является Государственное учреждение «Национальный центр интеллектуальной собственности» (далее - НЦИС)) для вступления в законную силу, и без такой регистрации считаются недействительными, о чем часто забывают стороны при заключении подобных соглашений.

Кроме того, лицензионный договор в отношении объектов права промышленной собственности может быть заключен только в отношении зарегистрированного

в Беларуси объекта права промышленной собственности. В отношении заявок на регистрацию объектов промсобственности лицензионный договор заключить нельзя.

В случае лицензионных договоров, обязательность регистрации зависит от объекта интеллектуальной собственности, в отношении которого они заключаются, и может быть необязательной. Например, в настоящее время в Беларуси не подлежат регистрации договоры о передаче секрета производства (ноу-хау), которые ранее были отнесены к лицензионному договору и подлежали обязательной регистрации. Также не регистрируются лицензионные договоры о передаче права на использование объектов авторского права и смежных прав.

■ Ограничения использования

В лицензионных договорах могут быть предусмотрены определенные ограничения по использованию объекта права промышленной собственности, такие как географические (территориальные) или функциональные ограничения, что не всегда характерно для других видов соглашений.

Например, правообладатель может ограничить лицензиата правом на размещение его товарного знака только на определенных видах продукции или в определенной рекламе, может дать разрешение на использование своего товарного знака совместно с товарным знаком лицензиата и так далее.

Лицензионные договоры представляют собой специфический вид договоров, который направлен на временную передачу права использования объектов интеллектуальной собственности, сохраняя при этом исключительные права у правообладателя. Все это, а также необходимость государственной регистрации таких договоров делает их уникальными и требует особого внимания к деталям договора и нюансам конкретных объектов интеллектуальной собственности при составлении и реализации подобных соглашений.

В качестве ключевых причин, по которым стороны могут быть заинтересованы в заключении лицензионных договоров, можно выделить следующие:

■ Монетизация интеллектуальной собственности

Лицензионные договоры позволяют правообладателям монетизировать свои интеллектуальные ресурсы, получая вознаграждение от предоставления прав другим компаниям или лицам на использование объектов интеллектуальной собственности. По сути, это позволяет получать пассивный доход, даже если сам правообладатель не использует принадлежащий ему объект права промышленной собственности.

■ Масштабирование бизнеса и увеличение доступа к технологиям

Путем заключения лицензионных договоров компании могут расширять свое присутствие на новые рынки, на которые они, возможно, не вышли бы самостоятельно, без значительных инвестиций, предоставляя лицензиатам право использования технологий, брендов или знаний, популяризируя свой бренд «чужими руками».

■ Ускорение инноваций и развития бизнеса

Лицензионные договоры могут стимулировать развитие новых технологий и инноваций, поскольку компании могут получать доступ к новым знаниям, патентам или иным объектам интеллектуальной собственности через лицензию.

■ Снижение рисков

Лицензионные договоры позволяют ограничивать риски, связанные с производством, распространением или использованием объектов интеллектуальной собственности, перекладывая их на лицензиатов.

■ Защита интересов лицензирующей стороны

Правообладатели могут использовать лицензионные договоры как инструмент для защиты своих прав, устанавливая ограничения и условия использования объектов интеллектуальной собственности, выбирать надежных партнеров, устанавливая при этом свои правила взаимодействия.

■ Взаимовыгодное сотрудничество

Заключение лицензионных договоров способствует установлению взаимовыгодных партнерских отношений между компаниями или индивидуальными предпринимателями, обогащая обе стороны через обмен знаниями, ресурсами и технологиями.

■ Эффективное использование ресурсов

Лицензионные договоры позволяют эффективно использовать интеллектуальные ресурсы, ускоряя процесс разработки, производства и внедрения новых продуктов или услуг на рынок.

■ Повышение охвата и увеличение клиентской аудитории

Не всегда у правообладателя достаточно собственных ресурсов для развития бизнеса, охвата территорий, на которых есть запрос на его продукт, эффективного продвижения бренда. В этом случае помощь партнеров может оказаться как никогда кстати и лицензионный договор послужит эффективным механизмом для развития и популяризации продукта или услуги с учетом запросов клиентов.

Каждая из этих причин может стать мотивирующим фактором для сторон при рассмотрении и заключении лицензионных договоров. Гибкий и осмысленный подход к использованию этих инструментов может существенно способствовать развитию бизнеса и защите прав на интеллектуальную собственность. Тем не менее, стоит учитывать, что при заключении лицензионных договоров также присутствуют определенные риски.

Риски лицензиара

- i Потеря контроля над информацией;
- ii лицензиат в некотором смысле становится конкурентом;
- iii неквалифицированный лицензиат влияет на доход, получаемый лицензиаром, что особенно опасно в случае исключительных лицензий, а также репутацию бренда, например.

Риски лицензиата

- i Лицензионная интеллектуальная собственность может быть подвержена различного рода проблемам, а технология может устареть;
- ii размер выплачиваемых роялти может оказаться слишком обременительным;
- iii постоянный контроль со стороны лицензиара может влиять на мотивацию и ослабить желание развиваться, а установленные правила могут оказаться слишком жесткими и трудновыполнимыми.

При ведении переговоров по лицензионному договору важно понимать, почему компании лицензируют свою интеллектуальную собственность или хотят стать лицензиатом, а также учитывать потенциальные риски, связанные с заключением такой сделки. Это не только поможет понять мотивы требований другой стороны, но и позволит снизить риски при составлении лицензионного соглашения.

2. Виды лицензионных договоров

Существуют различные виды лицензий на использование объектов права промышленной собственности, выбор которых обычно зависит от бизнес-стратегии лицензиара, состояния целевого рынка и возможностей лицензиата:

1) Исключительная лицензия

По договору исключительной лицензии лицензиату предоставляются права использования объекта интеллектуальной собственности без сохранения за лицензиаром права заключения лицензионных договоров с третьими лицами.

При этом, лицензиар, заключивший лицензионный договор, предусматривающий предоставление лицензиату исключительной лицензии, не вправе сам использовать объект лицензии в тех пределах, в которых такое право предоставлено лицензиату.

Проще говоря, по договору исключительной лицензии правообладатель предоставляет только одному лицензиату на определенный срок исключительное право использования объекта права промышленной собственности на определенной территории или в отношении конкретных товаров/услуг, с сохранением за собой права его использования в части, не передаваемой лицензиату, но без права выдачи лицензии другим лицам на этой территории.

Данный вид лицензии в некотором роде похож на уступку, так как несмотря на то что лицензиар сохраняет за собой исключительное право на объект лицензии, он предоставляет лицензиату право использовать этот объект интеллектуальной собственности на исключительной основе, при этом сам лицензиар также не имеет права его использовать на данной территории и разрешать его использовать иным лицам.

Лицензиат, заключивший лицензионный договор, предусматривающий предоставление ему исключительной лицензии, вправе защищать от

нарушений предоставленное по такому договору право использования объекта интеллектуальной собственности. То есть он может самостоятельно, без содействия и согласования с лицензиаром, направлять претензии, подавать иски, защищать иными предусмотренными законодательством способами права на переданный ему объект лицензии, если иное не оговорено отдельно договором.

Такой вид лицензии обычно используется сторонами, между которыми установлены прочные доверительные отношения, когда лицензиар полностью доверяет своему партнеру, так как, выдавая исключительную лицензию, лицензиар ограничивает себя в правах по работе с другими потенциальными лицензиатами, а также на определенное время лишает и себя возможности работать с данным объектом на конкретной территории.

2) Неисключительная (простая) лицензия

По договору неисключительной лицензии лицензиату передаются права использования объекта интеллектуальной собственности с сохранением за лицензиаром права использования этого объекта и права заключения лицензионных договоров с третьими лицами (неисключительная лицензия).

Проще говоря, при использовании модели простой лицензии лицензиар может выдавать неограниченное количество лицензий на использование одного и того же объекта интеллектуальной собственности неограниченному числу лицензиатов на одной и той же территории, сохраняя также за собой право на самостоятельное использование лицензируемого объекта интеллектуальной собственности.

Обычно, в соответствии с действующим законодательством и условиями договора, лицензиаты по договорам неисключительной лицензии не имеют права самостоятельно подавать иски о нарушении прав на лицензируемый объект, так как иск должен подавать лицензиар или стороны совместно.

Это два основных вида лицензионных договора, предусмотренных законодательством Беларуси, однако в практике могут встречаться и другие виды лицензий.

3) Кросс-лицензия

Важным моментом, на который надо обратить внимание, является то, что белорусским законодательством не допускается безвозмездное предоставление права использования объекта интеллектуальной собственности при заключении лицензионного договора между коммерческими организациями. Вместе с тем, формы вознаграждения могут быть различными.

Так, при кросс-лицензии, стороны предоставляют друг другу лицензии на свои соответствующие объекты интеллектуальной собственности. Для каждой стороны лицензии могут являться компенсацией (либо ее частью) за лицензии, которые каждая сторона предоставляет другой стороне.

На практике встречается нечасто, либо чаще не выделяется в отдельный вид лицензий.

4) Сублицензия

Не является в чистом виде отдельным видом лицензии, однако имеет некоторые особенности.

Сублицензионный договор – это договор о предоставлении права использования объекта интеллектуальной собственности другому лицу (сублицензиату) в пределах тех прав и тех способов использования, которые предусмотрены лицензионным договором для лицензиата. К сублицензионному договору применяются правила о лицензионном договоре (в том числе в части необходимости его государственной регистрации).

Важно отметить, что лицензиат вправе заключить сублицензионный договор лишь в случаях, предусмотренных лицензионным договором. Если договором данный вопрос прямо не урегулирован, считается, что у лицензиата нет права на выдачу сублицензии.

Сублицензионный договор не может выходить за рамки прав, предоставленных по основной лицензии, в том числе не может быть заключен на более длительный срок, чем лицензионный договор, на основании которого он заключался.

Ответственность перед лицензиаром за действия сублицензиата несет лицензиат, если лицензионным договором не предусмотрено иное.

Проще говоря, сублицензия – это лицензия, предоставляемая лицензиатом (сублицензиаром) третьему лицу (сублицензиату), которая распространяет на сублицензиата часть или все права, которыми пользуется лицензиат в соответствии с лицензионным договором. Право на выдачу сублицензии должно быть включено в лицензионный договор, в котором обычно указывается, требуется ли для этого предварительное письменное разрешение лицензиара, например, по следующим вопросам:

- предоставление любой сублицензии;
- выбор сублицензиата (например, компании, предварительно одобренной лицензиаром);
- условия, на которых условия сублицензии должны соответствовать условиям базового лицензионного соглашения;
- условия по платежам и отчетности и так далее.

ВАЖНО ЕЩЕ РАЗ ПОДЧЕРКНУТЬ: права, передаваемые по сублицензионному договору, не должны выходить за рамки прав, переданных в рамках основной лицензии, в том числе в части срока, территории, объема передаваемых прав, не должны и не могут превышать указанные в основном договоре права, но могут быть меньше их.

Например, по лицензионному договору лицензиату предоставлено право на использование товарного знака на 5 лет на территории всей Республики Беларусь на товарах, в рекламе и в Интернете.

Соответственно, по сублицензии лицензиату может быть предоставлено право на использование товарного знака на срок менее 5 лет, например на 3, также на всей территории Беларуси либо на территории одной области или населенного пункта, то есть срок сублицензии не может быть, например, шесть лет.

3. Что необходимо предусмотреть в лицензионном договоре?

Ниже представлены ключевые моменты, которые необходимо согласовать при заключении лицензионного договора.

1) Вид лицензии

В договоре должно быть уточнено, является ли лицензия исключительной или неисключительной.

Если лицензионным договором не предусмотрено иное (то есть в договоре прямо не указан вид лицензии), лицензия предполагается неисключительной.

2) Объем лицензии

Необходимо четко определить, в отношении какого объекта, на какие именно права выдается лицензия, а также на какие виды использования. Лицензиат должен оценить, достаточно ли лицензируемых прав для оптимального использования лицензируемой интеллектуальной собственности. Например, в лицензиях на товарные знаки обычно указываются товары и услуги, в отношении которых может использоваться лицензированный товарный знак (знаки), и каким именно образом, например в рекламе и на упаковке товара.

3) Усовершенствования

Особенно при патентном лицензировании, часто бывает так, что обе стороны имеют право вносить усовершенствования путем проведения дальнейших исследований или разработки ноу-хау, связанных с лицензируемой технологией. Поэтому сторонам стоит четко оговорить условия использования будущих усовершенствований. Распространенной практикой является предоставление зеркальных прав, т.е. каждая сторона сохраняет исключительное право на созданные ею объекты, но предоставляет права на свои усовершенствования другой стороне. Например, Антимонопольное законодательство ЕС запрещает любые положения, согласно которым лицензиат обязан на эксклюзивной основе возвращать лицензиару усовершенствования, внесенные лицензиатом в лицензионную технологию, что препятствует лицензиату самостоятельно использовать свои усовершенствования. Однако обязательства по возврату лицензиару лицензий на такие усовершенствования на неисключительной основе могут быть законными и могут быть пересмотрены в соответствии с действующим антимонопольным законодательством.

4) Срок действия

Необходимо учитывать дату истечения срока действия правовой охраны объекта лицензирования (если такой есть), рыночный и экономический срок службы лицензируемой интеллектуальной собственности. Максимальный срок действия лицензионных соглашений в отношении права объектов промышленной собственности обычно длится до истечения срока действия правовой охраны самого лицензируемого объекта интеллектуальной собственности (например, патент на изобретение действует 20 лет с даты подачи заявки).

В отношении сублицензий следует указать, что при прекращении действия лицензии по какой-либо причине автоматически прекращается и действие сублицензии.

5) Территория

Географические границы действия лицензионных прав — то есть территории, на которых лицензиат имеет право использовать лицензионные права. Также следует учитывать, на какой территории предоставлена правовая охрана объекту права промышленной собственности, в отношении которого выдана лицензия.

Например, если товарный знак зарегистрирован в Республике Беларусь, передать права на его использование по лицензионному договору на территории, например, ЕС невозможно (как и наоборот). Для этого сперва нужно получить правовую охрану и на территории ЕС.

6) Лицензионные платежи

Как правило, в договоре прописываются условия о выплате лицензионных платежей. Они могут быть установлены фиксированными суммами, процентами от доходов лицензиата или иными способами, согласованными сторонами, например разовый платеж за предоставление лицензии (паушальный платеж). Если предполагается производить вычеты (например, налог, расходы на доставку), необходимо также их четко указать. Лицензиар может также установить «оговорку о минимальном роялти» (минимальных обязательных периодических отчислениях) в качестве защиты на случай отсутствия доходов.

Важно помнить, что, согласно белорусскому законодательству, не допускается безвозмездное предоставление права использования объекта интеллектуальной собственности при заключении лицензионного договора между коммерческими организациями.

Каждый аспект при заключении лицензионного договора имеет свою значимость для обеспечения законности, защиты интересов и предотвращения возможных споров. Тщательное обдумывание и проработка каждого из них способствует успешному заключению договора и его долгосрочной эффективной реализации.

4. Особенности регистрации лицензионных договоров в Республике Беларусь

В Республике Беларусь существуют некоторые объекты интеллектуальной собственности, в отношении которых законодательством предусмотрена обязательная регистрация лицензионных договоров в отношении некоторых объектов интеллектуальной собственности. Это включает в себя, например, регистрацию лицензионных договоров на объекты права промышленной собственности, таких как патенты на изобретения, полезные модели, промышленные образцы, а также товарные знаки и знаки обслуживания.

Регистрация лицензионного договора в патентном органе (НЦИС) создает правовые основания для действия данного договора. Это означает, что договор может быть использован в качестве доказательства перед третьими лицами и органами государственной власти. Кроме того, в законодательстве Республики Беларусь четко прописано, что указанные договоры при отсутствии их регистрации в патентном органе считаются недействительными.

При этом, начало срока действия таких договоров устанавливается по дате их государственной регистрации.

Сведения о зарегистрированных договорах, включая номер государственной регистрации договора, вид договора, наименование сторон договора, вид лицензии (при регистрации лицензионного договора), срок действия договора, номер патента либо свидетельства, а также сведения о внесенных в них изменениях и дополнениях, об их расторжении публикуются в официальном бюллетене патентного органа.

При этом, изменения и дополнения в зарегистрированный лицензионный договор также должны заключаться в письменной форме (в форме дополнительного соглашения) и также подлежат государственной регистрации в НЦИС.

Для того, чтобы зарегистрировать лицензионный договор, в НЦИС необходимо предоставить определенный пакет документов, зависящий от объекта интеллектуальной собственности, который подлежит лицензированию.

В патентный орган подаются следующие документы для регистрации лицензионных договоров в отношении:

- **изобретений:**
 - заявление о регистрации договора;
 - копия договора;
 - доверенность (в случае ведения дел через представителя);
 - документ, подтверждающий уплату патентной пошлины (размер пошлины привязан к базовой величине и закреплен в Особенной части Налогового кодекса Республики Беларусь);
- **полезных моделей, промышленных образцов, сортов растений, топологий интегральных микросхем:**
 - заявление о регистрации договора;
 - договор в трех экземплярах (два экземпляра – подлинники, один экземпляр – заверенная заявителем копия);

- доверенность (в случае ведения дел через представителя);
- документ, подтверждающий уплату патентной пошлины (размер пошлины привязан к базовой величине и закреплен в Особенной части Налогового кодекса Республики Беларусь);
- **товарных знаков, знаков обслуживания:**
 - заявление о регистрации договора (подписывается двумя сторонами договора либо представителем сторон, при наличии доверенностей от обеих сторон);
 - доверенность (в случае ведения дел через представителя);
 - документ, подтверждающий уплату патентной пошлины (размер пошлины привязан к базовой величине и закреплен в Особенной части Налогового кодекса Республики Беларусь).

Для регистрации **изменений и дополнений** в зарегистрированные лицензионные договоры в НЦИС подаются:

- заявление о регистрации изменений, содержащее в том числе согласие на обработку персональных данных;
- соглашение сторон договора о внесении изменений в трех экземплярах (два экземпляра – подлинники, один экземпляр – заверенная заявителем копия);
- доверенность по установленной форме (в случае ведения дел через представителя);
- документ, подтверждающий уплату патентной пошлины.

Регистрация **сублицензионных договоров** осуществляется по тем же правилам, что и регистрация лицензионных договоров.

При осуществлении регистрации договоров патентный орган проверяет наличие необходимых документов, а также соответствие положений представленного на регистрацию договора законодательству о праве промышленной собственности в части:

1) наличия у сторон договора правомочий на его заключение

- принадлежность передаваемых по договору прав на объект права промышленной собственности сведениям соответствующих государственных реестров;
- соответствие наименований и мест нахождения юридических лиц, фамилии, собственного имени, отчества (если таковое имеется), места жительства физических лиц сведениям соответствующих государственных реестров;
- полномочия сторон на подписание договора.

2) предмета договора

- указанных в договоре сведений об объекте права промышленной собственности (его вид, номер патента (свидетельства)) сведениям соответствующих государственных реестров;
- состояние правовой охраны объекта права промышленной собственности на момент осуществления процедуры регистрации (действие патента на изобретение, полезную модель, промышленный образец, сорт растения, регистрации товарного знака, исключительного права на использование топологии интегральной микросхемы);
- наличие ранее зарегистрированных договоров в отношении предмета представленного на регистрацию договора;

При наличии ранее зарегистрированных договоров в отношении предмета представленного на регистрацию договора проверяется, не противоречат ли его положения условиям ранее заключенных договоров в отношении вида передачи прав, объема передаваемых прав, срока и территории действия договора.

То есть, если в отношении передаваемого по договору объекта права промышленной собственности имеется уже зарегистрированный договор исключительной лицензии с иным лицензиатом, в регистрации лицензионного договора на имя иного лицензиата будет отказано.

3) вида передачи прав

- наличие в лицензионном договоре условий о предоставлении права использования объекта права промышленной собственности.

4) объема передаваемых прав

- наличие в лицензионном договоре указания на вид лицензии (исключительная или неисключительная).
При отсутствии такого указания лицензия считается неисключительной;
- условия договоров в отношении территории их действия;
- соответствие условий сублицензионного договора условиям, определяемым лицензионным договором, на основании которого он заключен. Лицензиат вправе заключить сублицензионный договор лишь в случаях, предусмотренных лицензионным договором.

5) срока действия договора

- соответствие срока действия договора сроку действия патента на изобретение, полезную модель, промышленный образец, сорт растения, регистрации товарного знака, исключительного права на топологию интегральной микросхемы;
- соответствие срока действия сублицензионного договора сроку действия лицензионного договора;

Иные условия договора, в частности относящиеся к цене, порядку и условиям расчетов между сторонами, патентным органом не проверяются.

Примечание: при заключении лицензионного договора о предоставлении прав на использование товарного знака следует дополнительно учитывать следующие моменты:

- право использования товарного знака может быть предоставлено по лицензионному договору как в отношении всех, так и в отношении части товаров, работ и (или) услуг, для которых зарегистрирован товарный знак;
- лицензионный договор, предусматривающий право лицензиата производить товар, выполнять работу и (или) оказывать услугу, должен содержать значения показателей качества товаров, работ и (или) услуг лицензиата или условие о том, что качество товаров, работ и (или) услуг лицензиата будет не ниже качества товаров, работ и (или) услуг лицензиара, а также условие об осуществлении лицензиаром контроля качества товаров, работ и (или) услуг лицензиата;

- по требованиям, предъявляемым к качеству товаров, работ и (или) услуг лицензиата, на которых (в отношении которых) применяется товарный знак лицензиара, лицензиар несет субсидиарную ответственность.

ПРИМЕЧАНИЯ

- Если по договору комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга) передаются права в отношении изобретений, полезных моделей, промышленных образцов, сортов растений, топологий интегральных микросхем, товарных знаков, то такие лицензии также подлежат регистрации в Государственном реестре лицензионных договоров, договоров уступки и договоров залога прав на объекты интеллектуальной собственности Республики Беларусь.
- Лицензионные договоры о предоставлении права использования изобретений и промышленных образцов, охраняемых евразийскими патентами, действие которых распространяется на территорию Республики Беларусь в соответствии с Евразийской патентной конвенцией от 9 сентября 1994 года, Протоколом об охране промышленных образцов к Евразийской патентной конвенции и Патентной инструкцией к Евразийской патентной конвенции, а также иные договоры, содержащие существенные условия таких лицензионных договоров, регистрируются в НЦИС в порядке, установленном для лицензионных договоров о предоставлении права использования изобретений и промышленных образцов, охраняемых патентами Республики Беларусь, как описано выше.

II. ДОГОВОР УСТУПКИ

1. Общие положения

По договору уступки исключительного права одна сторона (правообладатель) обязуется осуществить отчуждение принадлежащего ей исключительного права на объект интеллектуальной собственности в полном объеме другой стороне (приобретателю).

Договор уступки исключительного права заключается в письменной форме. В случаях, предусмотренных законодательными актами, договор уступки исключительного права подлежит государственной регистрации.

Исключительное право на объект интеллектуальной собственности переходит от правообладателя к приобретателю с даты заключения договора уступки исключительного права, если этим договором не предусмотрено иное. Если договор уступки исключительного права в соответствии с законодательными актами подлежит государственной регистрации, исключительное право переходит от правообладателя к приобретателю с даты государственной регистрации этого договора, если договором не определен более поздний срок.

Правообладатель обязан передать приобретателю исключительное право свободным от прав третьих лиц, за исключением случая, когда приобретатель согласился приобрести исключительное право, обремененное правами третьих лиц. Нарушение правообладателем данной обязанности дает приобретателю право потребовать расторжения договора и возмещения причиненных ему убытков.

При отчуждении исключительного права, в отношении которого правообладателем заключены лицензионные договоры с третьими лицами, права и обязанности лицензиара переходят к приобретателю исключительного права.

Таким образом, по договору уступки происходит полная передача прав, правообладатель меняется, по сути, данный договор является договором купли-продажи объекта интеллектуальной собственности.

2. Специфика договора уступки и его отличие от других видов договоров

■ Исключительность прав

В отличие от лицензионных договоров, договор уступки исключительных прав предполагает полную передачу комплекса прав на объект интеллектуальной собственности. Получатель этих прав в дальнейшем может использовать объект собственности по своему усмотрению.

■ Полнота передачи прав

Договор уступки исключительных прав подразумевает полный переход исключительных прав на объект интеллектуальной собственности. Этим он отличается от лицензионного договора, где правообладатель сохраняет за собой исключительное право, предоставляя лишь определенные права на использование объекта лицензии на определенное время.

■ Процедуры регистрации

Договор уступки исключительных прав в отношении объекта права промышленной собственности в большинстве случаев требует обязательной регистрации для обеспечения правовой защиты переданных прав. В то время как многие иные договоры могут не требовать обязательной регистрации.

Важно понимать, что особенности этих договоров прав могут различаться в зависимости от типа объекта интеллектуальной собственности (такого как патенты, объекты авторских прав, товарные знаки и другие) и требований законодательства конкретной страны. Эти особенности делают его важным инструментом для защиты правообладателя и определения полномочий получателя этих прав на объект интеллектуальной собственности.

3. Цели заключения договора уступки, а также потенциальные риски

Цели заключения договора уступки могут различаться в зависимости от конкретной ситуации и потребностей сторон, но основной целью остается передача исключительных прав на объект интеллектуальной собственности для получения определенных выгод и развития бизнеса.

Какую выгоду могут иметь стороны при заключении такого договора?

Для правообладателя, уступающего свои права, основная выгода заключается в следующем:

- относительно быстрое получение денежных средств, так как платежи за уступку обычно осуществляются в форме единовременного платежа, в отличие, например, от лицензионного соглашения.
- отсутствие дальнейших обязанностей бывшего владельца по управлению правами на объекты интеллектуальной собственности, включая продление регистрации или мониторинг нарушений, поддержание объекта в силе, если предыдущий владелец утратил интерес к данному объекту.

Приобретатель в свою очередь обретает выгоду в следующем:

■ получение эксклюзивных прав

Приобретатель получает полный комплекс исключительных прав на объект интеллектуальной собственности для использования его в своих целях. Это может дать ему широкие возможности для владения, использования и контроля над этим объектом.

- **коммерциализация и монетизация**

Приобретатель может видеть в уступке исключительных прав возможность дальнейшей монетизации объекта интеллектуальной собственности. Это позволяет использовать объект для разработки новых продуктов или услуг, получения доходов от лицензирования или дальнейшей перепродажи прав.

- **развитие бизнеса и конкурентоспособность**

Получение исключительных прав может способствовать расширению бизнеса, созданию новых товаров или услуг на основе переданных прав и увеличению конкурентоспособности на рынке.

- **расширение возможностей использования**

Приобретатель может использовать объект интеллектуальной собственности в новых регионах или отраслях, не интересных предыдущему владельцу, что позволит расширить рынок и возможности использования объекта.

- **защита интересов и прав**

Получение исключительных прав через договор уступки позволяет приобретателю обеспечить защиту своих прав и интересов в использовании объекта интеллектуальной собственности, а также определить обязанности и права по контролю и защите переданных прав.

- **инвестирование в интеллектуальные активы**

Для приобретателя уступка исключительных прав может быть частью стратегии инвестирования в интеллектуальные активы, что может быть важным компонентом портфеля активов компании или инвестора.

В то же время заключение таких договоров сопряжено с **определенными рисками**, которые стороны должны учитывать при подготовке и подписании подобных соглашений:

- i. **«Дефекты» передаваемых объектов**

Существует риск, что объекты интеллектуальной собственности, передаваемые по договору, могут быть спорными или находиться под претензиями третьих лиц. Это может привести к возникновению юридических споров и потере прав на объекты, что повлечет финансовые потери и ущерб репутации.

- ii. **Недействительность передачи прав**

Неправильная формулировка или неполнота передачи прав в договоре могут привести к недействительности сделки или к неполной передаче нужных прав, как и отсутствие регистрации уступки в определенных законодательством случаях. Это может потребовать дополнительных юридических процедур для исправления ошибок или утраты возможности полного использования объекта интеллектуальной собственности.

- iii. **Нарушение чужих прав**

Существует риск, что уступающая сторона может попытаться сознательно или неосознанно передать права, которые на самом деле не принадлежат ей (например,

если объект права промышленной собственности ненадлежащим образом зарегистрирован или истек срок его действия). Это может привести к судебным разбирательствам, компенсационным выплатам и даже запрету на использование объекта интеллектуальной собственности.

iv. Неполнота или недостаточность гарантий и предоставленной информации

Если договор уступки исключительных прав не содержит достаточных гарантий от уступающего относительно правовой чистоты и полноты передаваемых прав, это может стать основой для потенциальных претензий к нему в дальнейшем.

v. Нарушение сроков и условий договора

Неисполнение сторонами условий договора (например, несоблюдение сроков оплаты или передачи необходимой документации и т.д.) может привести к нарушению договора и возможным неблагоприятным юридическим последствиям.

vi. Финансовые риски

Передача исключительных прав может включать финансовые обязательства, такие как выплаты вознаграждения, налоги или другие расходы, которые могут повлиять на финансовое положение сторон.

Для минимизации рисков, связанных с заключением договоров уступки исключительных прав, важно провести тщательное юридическое изучение передаваемого объекта и самого договора, определить гарантии и ответственность сторон, а также обратиться к квалифицированным юристам для консультации и проверки правовой чистоты передаваемых прав.

4. Что необходимо предусмотреть при заключении договора уступки?

1) Идентификация объекта интеллектуальной собственности

Важнейшим условием уступки является четкая идентификация передаваемых объектов интеллектуальной собственности. Номер патента или регистрации товарного знака должны быть четко указаны в договоре.

2) Оплата

Как правило, уступка осуществляется при условии выплаты денежной суммы, которая представляет собой единовременную передачу денег. Однако можно договориться об оплате в виде оплаты частями. Как правило, безвозмездная передача объекта не приветствуется, в особенности между юридическими лицами, однако практика по данному вопросу неоднозначна и подходы периодически меняются.

3) Заверения и гарантии

Независимо от того, провели ли стороны due diligence, большинство приобретателей требуют от передающей стороны (правообладателя) предоставления гарантий, которые представляют собой договорные заверения в отношении конкретных фактов. Нарушение гарантии, как правило, влечет за собой возмещение убытков. Поэтому приобретатели чувствуют себя более уверенно, используя гарантии, четко прописанные в договоре. Гарантии, однако, не должны заменять собой комплексную проверку, предшествующую уступке.

4) Регистрация договора

В зависимости от вида передаваемого объекта интеллектуальной собственности требования к обязательной государственной регистрации договора уступки могут различаться.

Эти аспекты являются основными при составлении договора уступки исключительных прав. Они помогают избежать недоразумений и конфликтов между сторонами, обеспечивая защиту их интересов в рамках передачи прав на интеллектуальную собственность. Важно учитывать требования законодательства и специфику каждого конкретного случая при подготовке и заключении данного вида юридических документов.

5. Процесс государственной регистрации договора уступки в Республике Беларусь

Регистрация договора уступки является важной частью обеспечения правовой защиты переданных прав на объекты интеллектуальной собственности. Невыполнение требований по регистрации может привести к ограничениям в правовой защите переданных прав, поэтому важно следовать установленным процедурам и соблюдать законодательные требования при заключении и регистрации таких договоров.

В Республике Беларусь подлежат обязательной государственной регистрации в НЦИС договоры уступки прав на охраняемые в Республике Беларусь объекты права промышленной собственности, а именно изобретения, полезные модели, промышленные образцы, топологии интегральных микросхем, сорта растений, товарные знаки и знаки обслуживания.

При отсутствии государственной регистрации, указанные договоры являются недействительными.

Для регистрации договора уступки в НЦИС необходимо предоставить следующие документы:

- заявление о регистрации договора;
- договор в трех экземплярах (два экземпляра – подлинники, один экземпляр – заверенная заявителем копия),

- доверенность по установленной форме (в случае ведения дел через представителя);
- документ, подтверждающий уплату патентной пошлины (размер пошлины установлен в Особенной части Налогового кодекса Республики Беларусь);
- оригинал (дубликат) патента на изобретение, полезную модель, промышленный образец, сорт растения, свидетельства на топологию интегральной микросхемы, товарный знак.

Для того, чтобы договор уступки был зарегистрирован, как и в случае с лицензионным договором, патентный орган проверяет наличие всех необходимых документов, а также проверяет договор на соответствие его положений законодательству об интеллектуальной собственности, а именно:

1) наличие у сторон договора правомочий на его заключение

- принадлежность передаваемых по договору прав на объекты права промышленной собственности согласно сведениям соответствующих государственных реестров;
- соответствие наименований и мест нахождения юридических лиц, фамилии, собственного имени, отчества (если таковое имеется), места жительства физических лиц сведениям соответствующих государственных реестров;
- полномочия сторон на подписание договора.

2) предмет договора

- соответствие указанных в договоре сведений об объекте права промышленной собственности (его вид, номер патента (свидетельства)) сведениям соответствующих государственных реестров;
- состояние правовой охраны объекта права промышленной собственности на момент осуществления процедуры регистрации (действие патента на изобретение, полезную модель, промышленный образец, сорт растения, регистрации товарного знака, исключительного права на использование топологии интегральной микросхемы);
- наличие ранее зарегистрированных договоров в отношении предмета представленного на регистрацию договора.

3) вид передачи прав

- наличие в договоре уступки условий о передаче (уступке) исключительного права на объект права промышленной собственности;

4) объем передаваемых прав

- соотношение в договорах уступки прав на товарные знаки товаров и (или) услуг, в отношении которых передаются права, с товарами и услугами, для которых данные товарные знаки зарегистрированы.

Этапы и требования для регистрации договоров уступки исключительных прав в Республике Беларусь могут быть детализированы и дополнены в зависимости от конкретного вида объекта интеллектуальной собственности, а также от изменений в законодательстве или внутренних процедурах в НЦИС.

III. ДОГОВОР ЗАЛОГА

1. Определение договора залога, цели его заключения

В сравнении с иными видами договоров, рассмотренных в предыдущих разделах, данный вид договора является менее распространенным и на практике встречается не так часто.

Вместе с тем, в Республике Беларусь договор залога права использования объектов права промышленной собственности является важным юридическим инструментом, позволяющим использовать объекты интеллектуальной собственности в качестве обеспечения исполнения обязательств.

Договор залога права использования объектов права промышленной собственности представляет собой соглашение между залогодателем и залогодержателем, в соответствии с которым залогодатель передает залогодержателю право на временное использование объектов права промышленной собственности (например, товарных знаков) в качестве обеспечения выполнения своих обязательств перед залогодержателем.

Иными словами, в силу залога кредитор по обеспеченному залогом обязательству (залогодержатель) имеет право в случае неисполнения должником этого обязательства получить удовлетворение из стоимости заложенного имущества преимущественно перед другими кредиторами лица, которому принадлежит это имущество (залогодателя), за исключением случаев, предусмотренных законодательными актами.

Предметом залога не могут быть права, неразрывно связанные с личностью и неотчуждаемые, поэтому возможен залог только имущественных исключительных прав (например, прав, удостоверяемых свидетельством на товарный знак). При этом, одним из основных свойств исключительных прав является их срочность, а следовательно права могут быть переданы в залог только на срок их действия.

В договоре о залоге должны быть указаны предмет залога и его стоимость, существо, размер и срок исполнения обязательства, обеспечиваемого залогом. В нем должно также содержаться указание на то, у какой из сторон находится заложенное имущество. Кроме того, в договоре залога должна быть пометка об оценке исключительного права (по соглашению сторон или по акту оценщика).

В Республике Беларусь подлежат обязательной государственной регистрации в НЦИС договоры о залоге имущественных прав, удостоверяемых свидетельством на товарный знак.

Товарный знак может обладать достаточно большой ценностью, что делает его ценным активом.

Безусловно, определить стоимость товарного знака, чтобы включить ее в договор залога, довольно непросто, поэтому стоимость должна быть согласована сторонами.

Как правило, заключение договора залога происходит по следующим причинам:

1. Обеспечение исполнения обязательств

Договор залога позволяет залогодержателю (кредитору или другой стороне) обеспечить себя в случае невыполнения обязательств залогодателем (должником). В случае невыполнения обязательств залогодателем, залогодержатель получает право на использование залоговых объектов для покрытия задолженности.

2. Получение финансирования

Заключение договора залога может быть способом получения финансирования для залогодателя. Предоставление залога в виде объекта интеллектуальной собственности может стать обеспечением для кредитных средств или займов.

3. Правовая защита интересов

Договор залога подтверждает права залогодержателя на использование объектов залога в случае возникновения споров или неисполнения обязательств. Это обеспечивает правовую защиту интересов залогодержателя в случае возможных конфликтов.

4. Повышение доверия и уменьшение рисков

Для сторон договора залога это может быть механизмом, который уменьшает риски взаимодействия. Для залогодателя это может означать получение кредитных средств, а для залогодержателя - обеспечение возврата или погашения задолженности.

5. Условия финансирования и инвестирования

Заключение договора залога может быть стимулом для инвесторов, так как это предоставляет им обеспечение и гарантии на основе интеллектуальной собственности в случае предоставления финансирования или инвестирования.

Эти цели могут быть основными причинами заключения договора залога. Однако, выбор и основания для заключения такого договора могут быть индивидуальными и зависеть от конкретных потребностей и целей сторон соглашения.

2. Специфика заключения договора залога

Заключение договора залога хоть и является обычной практикой в коммерческих сделках, не лишено определенных рисков как для залогодателя, так и для залогодержателя. Вот несколько рисков, связанных с такими договорами:

Для залогодателя:

1. Потеря контроля

Передача исключительных прав на интеллектуальную собственность в качестве залога может означать потерю контроля над использованием этих прав до момента погашения долга.

2. Ограничение на использование

В зависимости от условий договора, залогодатель может столкнуться с ограничениями в использовании своих прав на объекты интеллектуальной собственности до полного исполнения обязательств.

3. Риск потери прав на объекты

Неспособность залогодателя выполнить свои обязательства может привести к потере прав на объекты залога, если предусмотрено их передача залогодержателю в качестве компенсации.

Для залогодержателя:

1. Риск неполной компенсации

В случае, если объекты залога недостаточно ценны или не покрывают задолженность залогодателя, залогодержатель может не получить полную компенсацию.

2. Сложности с реализацией залоговых объектов

Некоторые объекты интеллектуальной собственности могут быть сложными для реализации или продажи, что может затруднить погашение долга через их реализацию.

3. Споры о правах на объекты залога

Возможны споры или претензии со стороны третьих лиц относительно прав на объекты залога, что может затруднить или задержать процесс реализации залоговых объектов.

Одним из способов уменьшения рисков для сторон является внимательное изучение и прописывание всех условий и механизмов в договоре залога, чтобы минимизировать возможные негативные последствия. Также рекомендуется консультироваться со специалистами, чтобы грамотно оценить все аспекты и риски, связанные с заключением такого договора.

3. Что необходимо предусмотреть при заключении договора залога?

При заключении договора залога важно учесть ряд ключевых моментов, чтобы обеспечить защиту интересов обеих сторон и минимизировать возможные риски. Вот что стоит учесть:

1) Определение объектов залога

- **Точное описание объектов:** четкое и полное описание объектов интеллектуальной собственности, которые будут выступать в качестве залога (например, товарные знаки).
- **Регистрационные данные:** указание номеров, даты регистрации объектов и других идентификационных данных.

2) Права залогодержателя

- **Условия использования:** ясно определить права залогодержателя на использование объектов залога в период действия залога.
- **Ограничения использования:** установить ограничения и правила использования объектов залога, если таковые существуют.

3) Сроки и условия залога

- **Точные сроки залога:** указание дат начала и завершения срока залога, а также условий его пролонгации (если применимо).
- **Условия погашения долга:** определение условий возврата долга залогодателем.

4) Механизмы реализации залога

- **Порядок реализации:** описание процесса реализации объектов залога в случае неисполнения обязательств залогодателем.
- **Условия реализации:** указание условий оценки, продажи или передачи прав на объекты залога.

5) Обеспечение чистоты прав объектов залога

- **Подтверждение прав:** убедиться в «чистоте» прав на объекты залога, отсутствии обременений и третьих лиц, имеющих права на эти объекты.

6) Особые условия и дополнительные моменты

- **Любые дополнительные условия:** учесть особенности объектов залога или требования сторон, необходимые для полноценной защиты интересов.

Эти моменты позволяют создать полноценный и обеспеченный юридически договор залога, гарантирующий защиту интересов всех сторон и учитывающий специфику объектов интеллектуальной собственности.

4. Процесс регистрации договора залога в Республике Беларусь

Процесс регистрации договора залога является практически идентичным процессу регистрации лицензионного договора и договора уступки, описанным выше. Регистрация договора залога придает ему юридическую значимость, защищает интересы залогодержателя и обеспечивает преимущества в случае споров или неисполнения обязательств.

Также как и в случае с лицензионным договором и договором уступки, договор залога подлежит обязательной государственной регистрации в НЦИС и без нее считается недействительным.

Для регистрации договоров залога в НЦИС необходимо предоставить следующие документы:

- заявление о регистрации договора;
- договор в трех экземплярах (два экземпляра – подлинники, один экземпляр – заверенная заявителем копия),
- доверенность по установленной форме (в случае ведения дел через представителя);
- документ, подтверждающий уплату патентной пошлины (размер пошлины установлен в Особенной части Налогового кодекса Республики Беларусь).

На этапе экспертизы патентный орган проверяет наличие всех необходимых документов и соответствие положений договора законодательству Республики Беларусь об интеллектуальной собственности, обращая внимание на следующие пункты:

1) наличие у сторон договора правомочий на его заключение

- принадлежность передаваемых по договору прав на объекты права промышленной собственности согласно сведениям соответствующих государственных реестров;
- соответствие наименований и мест нахождения юридических лиц, фамилии, собственного имени, отчества (если таковое имеется), места жительства физических лиц сведениям соответствующих государственных реестров;
- полномочия сторон на подписание договора.

2) предмет договора

- соответствие указанных в договоре сведений об объекте права промышленной собственности (его вид, номер охранного документа сведениям соответствующих государственных реестров;
- состояние правовой охраны объекта права промышленной собственности на момент осуществления процедуры регистрации (например, действие регистрации товарного знака);
- наличие ранее зарегистрированных договоров в отношении предмета представленного на регистрацию договора.

При наличии ранее зарегистрированных договоров в отношении предмета представленного на регистрацию договора проверяется, не противоречат ли его положения условиям ранее заключенных договоров в отношении вида передачи прав, объема передаваемых прав, срока и территории действия договора.

3) вид передачи прав

- наличие в договоре условий о залоге имущественных прав.

4) срок действия договора

- соответствие срока действия договора сроку действия объекта права промышленной собственности.

При заключении и регистрации договора важно следовать требованиям законодательства Республики Беларусь, учитывая особенности объектов залога и соблюдая сроки и процедуры регистрации.

ОБЩИЕ ПРИМЕЧАНИЯ

В Республике Беларусь срок осуществления административной процедуры по проверке всех рассмотренных в данном Гайде договоров и их регистрации (или отказа в регистрации в случае наличия причин для отказа) составляет один месяц с даты подачи заявления и всего необходимого комплекта документов.

В случае отказа в регистрации уплаченная за рассмотрение заявления уплаченная государственная пошлина заявителю не возвращается.

В одном договоре может быть указано сразу несколько объектов права промышленной собственности при условии, если они относятся к одной категории объектов (например, несколько товарных знаков), и они передаются правообладателем одному и тому же лицу на одинаковых условиях.

Размер государственной пошлины за рассмотрение заявления о регистрации договора привязан к базовой величине и зависит от количества объектов права промышленной собственности, указанных в одном договоре.

Регистрация лицензионных договоров, предусматривающих предоставление права на использование охраняемых в Республике Беларусь товарных знаков, зарегистрированных по международной процедуре (процедуре Мадридского соглашения о международной регистрации знаков от 14 апреля 1891 года и (или) Протокола к Мадридскому соглашению о международной регистрации знаков от 28 июня 1989 года), а также регистрация изменений владельцев таких товарных знаков осуществляется в Международном бюро Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС). То есть такие договоры регистрации в НЦИС не подлежат.